

SIEVERT SUCHT

FÜR DIE LANDKREISE: FREUDENSTADT, CALW, BÖBLINGEN

EINEN TECHNISCHEN VERKAUFSBERATER (M/W/D)

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Der Vertrieb unserer Produktsegmente steht für Sie an erster Stelle
- Sie begleiten die Einführung von Neuprodukten und treiben unsere Strategieprodukte voran
- Die Bildung externer Netzwerke unter Einbeziehung aller strategischen Zielgruppen ist für Ihre Arbeit essenziell
- Sie sorgen für die angemessene Repräsentation unseres Unternehmens nach außen
- Die Erstellung von Kundenangeboten und die Reklamationsbearbeitung gehört zu Ihrem Tagesgeschäft
- Ihre vertriebliche Arbeit dokumentieren Sie vollständig in unserem CRM-System

WAS BIETEN SIE?

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung zum Bautechniker (m/w/d), Maurer-, Maler- oder Stuckateurmeister (m/w/d), Baustoffkaufmann (m/w/d) oder in einem vergleichbaren Bereich
- Ihre MS-Office Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als Vertriebstalent
- Unseren Produktsegmenten begegnen Sie mit Interesse und Aufgeschlossenheit

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeiterrabatte sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus stellen wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Karl-Walter Schwenkel unter Tel. 0151 14501620 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie