

SIEVERT SUCHT FÜR DIE REGION HEIDELBERG, HEILBRONN, HEIDENHEIM EINEN VERKAUFSLEITER (M/W/D) FÜR DEN BEREICH HOCHBAU

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Als Verkaufsleiter (m/w/d) übernehmen Sie die operative Führung der Außendienstmitarbeiter im Bereich Hochbau und sorgen so für den erfolgreichen Vertrieb aller Produktsortimente
- Die Erreichung des Planumsatzes unter Einhaltung der Deckungsbeiträge liegt in Ihrer Hand
- Sie garantieren eine optimale Umsetzung der Vertriebsstrategie sowie eine kontinuierliche Auswertung der Vertriebsergebnis- und Budgetvergleiche
- Sie sind zuständig für die Einführung von Neuprodukten und treiben den Vertrieb von Strategieprodukten voran
- Die Bildung externer Netzwerke unter Einbeziehung aller strategischen Zielgruppen sowie die angemessene Repräsentation des Unternehmens nach außen sind für Sie essenziell
- Die Erstellung von Kundenangeboten sowie die Reklamationsbearbeitung runden Ihr Aufgabengebiet ab

WAS BIETEN SIE?

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung als Baustoffkaufmann (m/w/d), Bautechniker (m/w/d), Maurermeister (m/w/d), Stuckateurmeister (m/w/d) oder in einem ähnlichen Bereich
- Sie konnten bereits mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb als Führungskraft sammeln
- Ihre Leidenschaft für den Vertrieb und den Kundenkontakt geht einher mit einem souveränen Auftreten und einem hohen Maß an Verbindlichkeit, Durchsetzungsvermögen, Eigeninitiative und Zielstrebigkeit
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus statten wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Hubert Lehner unter Tel. +49 171 5882289 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!