

## SIEVERT SUCHT

FÜR DIE VERKAUFSREGION WEST (GROßRAUM:  
KOBLENZ, BONN, AACHEN)

EINEN TECHNISCHEN VERKAUFSBERATER (M/W/D)  
FÜR FLIESEN- UND BODENSYSTEME UNSERER  
MARKE STRASSER

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

### UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

### ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Die Führung Ihres Verkaufsbezirks für die Produkte und Systeme unserer Marke strasser liegt eigenverantwortlich in Ihrer Hand
- Sie stehen für eine individuelle und professionelle Beratung und Betreuung Ihrer Kunden
- Die Akquise neuer Kunden sowie deren engmaschige Betreuung gehört zu Ihrem Tagesgeschäft
- Durch regelmäßige Vertriebsaktivitäten erweitern Sie Ihr Netzwerk
- Sie stellen einen wichtigen Part in der Objektbearbeitung dar
- Die Kalkulation und das Erstellen von Angeboten sowie deren Weitergabe an Kunden liegt in Ihrer Hand

### WAS BIETEN SIE?

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung zum Fliesenleger (m/w/d), Fliesenlegemeister (m/w/d), Baustoffkaufmann (m/w/d) oder in einem vergleichbaren Bereich absolviert
- Ihre MS-Office Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als Vertriebstalent

### WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeitererrabatte sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus statten wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

### STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail ([recruiting@sievert.de](mailto:recruiting@sievert.de)) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Andreas Vogt unter Tel. 0163 6138256 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie