

## SIEVERT SUCHT

### FÜR DEN GROßRAUM HAMBURG

### EINEN KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

#### UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

#### ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung unserer Bestandskunden und betreiben eine kontinuierliche Neukundenakquise
- Die Erstellung von Angeboten sowie von Ausführungs- und Sanierungsempfehlungen gehört zu Ihrem Tagesgeschäft
- Die Markt- und Wettbewerbsbeobachtung liegt in Ihrer Hand
- Auftragsverhandlungen führen Sie eigenständig durch
- Sie bilden das Bindeglied zwischen dem Vertrieb und der Technik
- Sie fungieren als kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden
- Durch interne und externe Schulungen fördern Sie den Vertrieb unserer Produktsegmente

#### WAS BIETEN SIE?

- Sie haben ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium mit kaufmännischer Ergänzungsausbildung bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit einer mehrjährigen Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Sie konnten bereits Berufserfahrung im Bereich Handel und Vertrieb sammeln und sind vertraut mit dem B2B-Bereich
- Ihre MS Office sowie Ihre SAP Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie arbeiten strukturiert, analytisch und sorgfältig
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als absolutes Vertriebstalent
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und bringen Reisebereitschaft mit

#### WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie neben freiwilligen sozialen Leistungen auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima.

#### STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail ([recruiting@sievert.de](mailto:recruiting@sievert.de)) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Bernd Klüvner unter der Tel. Nr. 0170 4522034 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!