

SIEVERT SUCHT

FÜR DIE REGION NORD-BRANDENBURG / BERLIN

EINEN KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung unserer Bestandskunden und betreiben eine kontinuierliche Neukundenakquise
- Die Erstellung von Angeboten sowie von Ausführungs- und Sanierungsempfehlungen gehört zu Ihrem Tagesgeschäft
- Die Markt- und Wettbewerbsbeobachtung liegt in Ihrer Hand
- Auftragsverhandlungen führen Sie eigenständig durch
- Sie bilden das Bindeglied zwischen dem Vertrieb und der Technik
- Sie fungieren als kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden
- Durch interne und externe Schulungen fördern Sie den Vertrieb unserer Produktsegmente

WAS BIETEN SIE?

- Sie haben ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium mit kaufmännischer Ergänzungsausbildung bzw. eine vergleichbare Ausbildung mit einer mehrjährigen Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Sie konnten bereits Berufserfahrung im Bereich Handel und Vertrieb sammeln und sind vertraut mit dem B2B-Bereich
- Ihre MS Office sowie Ihre SAP Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie arbeiten strukturiert, analytisch und sorgfältig
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als absolutes Vertriebstalent
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und bringen Reisebereitschaft mit

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie neben freiwilligen sozialen Leistungen auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Frank Zerdick unter der Tel. Nr. 0171 2260022 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!