

SIEVERT SUCHT

FÜR DIE REGION THÜRINGEN & SACHSEN (BRANDENBURG & SACHSEN-ANHALT IN VERTRETUNG)

EINEN REGIONALEN VERTRIEBSLEITER (D/M/W)

DAS SIND WIR

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzter Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen mit über 1.600 Mitarbeitenden gestalten wir mit Produkten aus unseren Fertigungsstandorten weltweit die Zukunft des Bauens und der Logistik, indem wir dauerhafte Verbindungen schaffen. Unsere Mission: Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit vereinen, um eine zukunftssichere Bauindustrie und Logistik zu gestalten. Wir suchen engagierte Mitarbeitende, die uns auf diesem Weg begleiten.

DEINE AUFGABEN

- Die Erstellung, Abstimmung und Umsetzung der jährlichen regionalen Umsatz- und Ergebnisplanung, sowie die Ergebnisverantwortung liegt in Deiner Hand
- Du bist verantwortlich für die eigenständige Entwicklung und Durchsetzung einer Vertriebsstrategie und die Überwachung der Preise in der Region
- Du bist verantwortlich für die Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen mit ausgewählten Kooperationen und Allianzen
- Die Analyse des Marktes und der Konkurrenz sowie die Ergebnisverantwortung in der Region zählen zu deinem Tätigkeitsbereich
- Die Akquisition und Betreuung von Top-Kunden gehört zu deinem Tagesgeschäft
- Die disziplinarische und fachliche Führung, sowie die Entwicklung von Mitarbeitenden fällt in deinen Tätigkeitsbereich
- Die Motivation und Förderung der Mitarbeitenden, wie auch der Aufbau einer Teamkultur runden dein Aufgabengebiet ab

DEIN PROFIL

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Betriebswirtschaftslehre oder Vergleichbares, idealerweise mit einem vertriebsnahen Schwerpunkt
- Du konntest bereits mehrjährige Berufs- sowie Führungserfahrung sammeln
- Kennzeichnend an Dir ist Deine hohe Leistungsbereitschaft und ein absoluter Wille zum Erfolg
- Erfolg ist für Dich planbar, Du arbeitest KPI-getrieben, strukturiert und prozessorientiert
- Deine MS-Office Kenntnisse kannst Du als fortgeschritten bezeichnen
- Deine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Ergebnis- und Kundenorientierung begleitet
- Dein Wohnort befindet sich verkehrsgünstig in der zu betreuenden Region
- Reisebereitschaft und ein professioneller Umgang mit verschiedensten Zielgruppen runden Dein Profil ab

WAS WIR DIR BIETEN

Als modernes Unternehmen bieten wir Dir mehr als ein faires und wettbewerbsfähiges Vergütungspaket. Bei uns kannst Du Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeitererrabatte sowie Fahrradleasing nutzen. Und auch Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung liegt uns am Herzen – regelmäßige Weiterbildungen und Trainings gehören dazu. Darüber hinaus statten wir Dich mit modernem Equipment und einem Dienstwagen zur Eigennutzung aus.

STARTE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Werde Teil von Sievert und trage dazu bei, die Zukunft unseres Unternehmens nachhaltig zu gestalten. Sende uns dazu Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutze unser Online-Bewerbungsformular.

Wir freuen uns auf Dich!