

SIEVERT SUCHT

FÜR WESTDEUTSCHLAND

EINEN TECHNISCHEN VERKAUFSBERATER (D/M/W) MIT SCHWERPUNKT INFRASTRUKTUR & GEOTECHNIK

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.600 Mitarbeitenden an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Als Teil unseres engagierten Teams haben Sie die Chance, gemeinsam unsere Kunden zu begeistern!

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Die aktive Mitgestaltung unseres innovativen Produktportfolios, basierend auf Ihren fundierten Markt- und Kundenkenntnissen
- Sie übernehmen eigenverantwortlich die Leitung Ihres Verkaufsgebiets im Bereich Infrastruktur und vertreiben erfolgreich unsere Produkte und Systeme
- Die Betreuung der Kunden mit Leidenschaft und Initiative sowie die optimale Erfüllung von Kundenbedürfnissen liegt in Ihrer Hand
- Sie bauen durch gezielte Akquise und Objektbearbeitung ein starkes Netzwerk auf, welches Sie kontinuierlich durch effektive Vertriebsaktivitäten erweitern
- Ihre Expertise bringen Sie auch bei der Kalkulation, Erstellung und Weitergabe von Angeboten an die Kunden aktiv ein

WAS BIETEN SIE?

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bauingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation, bspw. eine Ausbildung zum Bautechniker (d/m/w) mit entsprechender Weiterbildung vorzugsweise mit Bezug zur Bauchemie, Tunnelbau- oder Infrastrukturprojekten
- Zugang zu den entsprechenden ausschreibenden Stellen & Bauleitern von den ausführenden Firmen sind von Vorteil
- Ihre fortgeschrittenen MS-Office-Kenntnisse ermöglichen Ihnen eine effiziente Arbeitsweise
- Auf persönlicher Ebene überzeugen Sie durch eine hohe Leistungsbereitschaft, Durchsetzungsvermögen und den nötigen Ehrgeiz.
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Kundenorientierung können Sie als Ihren Schlüssel zum Erfolg bezeichnen
- Sie arbeiten sowohl im Team als auch eigenverantwortlich effizient und beschreiben Ihre Arbeitsweise als durchweg selbstständig, strukturiert und analytisch

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte und zuverlässige Vergütung. Bei uns erwarten Sie Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten und attraktive Mitarbeiterrabatte. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume für Ideen und sorgen für effizientes Arbeiten in einem inspirierenden Betriebsumfeld. Darüber hinaus stellen wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail an (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Julian von der Osten unter Tel. +49 170 7845656 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!