

SIEVERT SUCHT

DEUTSCHLANDWEIT

EINEN TECHNISCHEN VERKAUFSBERATER (M/W/D) MIT SCHWERPUNKT INFRASTRUKTUR

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Mit Ihren profunden Markt- und Kundenkenntnissen wirken Sie aktiv bei einem zielorientierten Produktportfolio mit und treiben Strategieprodukte an
- Die Führung Ihres Verkaufsbezirks für die Produkte und Systeme unserer Produktsegmente liegt eigenverantwortlich in Ihrer Hand
- Sie beraten und betreuen Ihre Kunden engmaschig und mit Eigeninitiative
- Die Akquise und der Aufbau eines belastbaren Kundennetzwerks und die Objektbearbeitung gehören zu Ihrem Tagesgeschäft
- Sie erweitern Ihr Netzwerk stetig durch Vertriebsaktivitäten
- Die Kalkulation und das Erstellen von Angeboten sowie die Weitergabe an Kunden liegt in Ihrer Hand

WAS BIETEN SIE?

- Sie haben idealerweise ein Studium mit Fachrichtung Bauingenieurwesen abgeschlossen oder eine vergleichbare Qualifikation bzw. eine Ausbildung zum Bautechniker (m/w/d) mit entsprechenden Weiterbildungen
- Sie konnten bereits Berufserfahrung in einer Vertriebsposition sammeln und sind vertraut mit Trockenmörteln und bauchemischen Produkten mit Schwerpunkt Infrastruktur
- Ihre MS-Office Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als Vertriebstalent

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeiterrabatte sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus stellen wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Stefan Bernhart unter Tel. 0160 1285473 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!