

## SIEVERT SUCHT

### FÜR DAS GEBIET ÖSTLICHES MECKLENBURG (LANDKREISE ROSTOCK, STRELITZ, GREIFSWALD UND RÜGEN)

### EINEN TECHNISCHEN VERKAUFSBERATER (M/W/D)

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit über 1.700 Mitarbeitenden an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa und China aktiv.

#### UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

#### ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Die Führung Ihres Verkaufsbezirks für die Produkte und Systeme unserer Produktsegmente liegt eigenverantwortlich in Ihrer Hand
- Sie betreuen die Einführung neuer Produkte und treiben Strategieprodukte voran
- Die Akquise von Neukunden und die Objektbearbeitung gehören zu Ihrem Tagesgeschäft
- Sie beraten und betreuen Ihre Kunden engmaschig und mit Eigeninitiative
- Durch Vertriebsaktivitäten erweitern Sie Ihr Netzwerk stetig
- Die Kalkulation und das Erstellen von Angeboten sowie die Weitergabe an Kunden rundet Ihr Aufgabengebiet ab

#### WAS BIETEN SIE?

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung zum Bautechniker (m/w/d), Baustoffkaufmann (m/w/d) oder in einem vergleichbaren Beruf oder haben idealerweise ein Studium mit dem Schwerpunkt Handel und Vertrieb abgeschlossen
- In einer Vertriebsposition konnten Sie bereits Berufserfahrung sammeln und sind vertraut mit Trockenmörteln und bauchemischen Produkten
- Ihre MS-Office Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als Vertriebstalent

#### WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeiterrabatte sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus statten wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

#### STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail ([recruiting@sievert.de](mailto:recruiting@sievert.de)) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Peter Frehse unter Tel. 0171 2213632 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!