

SIEVERT SUCHT FÜR DIE VERTRIEBSREGION KÖLN, DÜSSELDORF, RUHRGEBIET & SAUERLAND TECHNISCHEN VERKAUFBERATER GALABAU & STRAßENBAU (M/W/D)

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit rund 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Beratung von Garten- und Landschaftsbau-, Natursteinverlege- und Straßenbaubetrieben sowie Architekten, Fachplanern und ausschreibenden Stellen (Vorverkauf)
- Eigenverantwortliche Umsetzung unserer Vertriebsstrategie
- Direkte Betreuung von Handelsunternehmen und stetige Pflege des vorhandenen Kundenstamms
- Ausbau des bestehenden Netzwerkes mit den vorgenannten Zielgruppen mithilfe unseres CRM-Systems
- Durchführung von Produkt- und Vertriebs Schulungen

WAS BIETEN SIE?

- Sie konnten seit mindestens drei Jahren Berufserfahrung als Fachverkäufer (m/w/d) des Baustoffhandels oder in einer vergleichbaren Position sammeln
- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im GaLa-/Baustoffbereich, z.B. zum Landschaftsgärtner (m/w/d) oder vergleichbar, und idealerweise eine Weiterbildung zum Techniker / Meister (m/w/d) absolviert
- Im Garten- und Landschaftsbau kennen Sie sich bestens aus und Sie haben Freude an der praktischen Anwendung von Baustoffen
- Ihre Affinität zum Vertrieb und Kundenkontakt geht einher mit einem souveränen Auftreten und einem hohen Maß an Verbindlichkeit, Eigeninitiative und Zielstrebigkeit
- Ihr Wohnort liegt idealerweise in der Verkaufsregion und Sie sind im Besitz eines Führerscheins der Klasse B

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Mit regelmäßigen Weiterbildungen bringen wir Sie beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus stellen wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich.

Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Richard Siemieniec unter Tel. 0151-16169774 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!