

SIEVERT SUCHT ZU SOFORT

FÜR DIE REGION GROßRAUM KOBLENZ / BONN

TECHNISCHER VERKAUFSBERATER (M/W/D)

GALA/STRASSENBAU ALS NACHWUCHSKRAFT

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit rund 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß. Wir bieten Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung inkl. Sozialleistungen eines modernen Unternehmens. Wir freuen uns gemeinsam mit Ihnen die 100-jährige Unternehmensgeschichte weiter zu schreiben. Sievert als Familienunternehmen bietet durch flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen Freiräume und sorgt für ein effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima.

WAS ERWARTET SIE?

- Sie beraten Garten- und Landschaftsbau-, Natursteinverlege- und Straßenbaubetriebe sowie Architekten, Fachplaner und ausschreibende Stellen (Vorverkauf)
- Sie setzen eigenverantwortlich unsere erfolgreiche Vertriebsstrategie in Ihrem Vertriebsgebiet um
- Sie betreuen Handelsunternehmen und pflegen den vorhandenen Kundenstamm
- Sie bauen das bestehende Netzwerk, mit den zuvor genannten Zielgruppen, aus und nutzen dabei aktiv unser CRM-System
- Sie entwickeln sich kontinuierlich weiter und führen in dieser Funktion perspektivisch Produkt- und Vertriebs Schulungen durch

WAS ERWARTEN WIR?

- Sie besitzen idealerweise erste Vertriebs- und Berufserfahrung in vergleichbarer Position sowie eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Landschaftsgärtner (m/w/d) oder vergleichbar, idealerweise mit Weiterbildung zum Techniker / Meister (m/w/d)
- Sie besitzen fundierte Kenntnisse im Garten- und Landschaftsbau sowie ein gutes technisches Verständnis
- Sie treten souverän auf und besitzen ein hohes Maß an Verbindlichkeit, Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und Freude am persönlichen Kundenkontakt
- Ihr Wohnort liegt idealerweise in der Verkaufsregion

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns einfach Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen über unser Online-Bewerbungsformular oder per E-Mail (recruiting@sievert.de). Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich. Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Richard Siemieniec unter Tel. 0151 16169774 gern zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!

UNSERE MARKEN:

