

## SIEVERT SUCHT

### DEUTSCHLANDWEIT

## EINEN KEY ACCOUNT MANAGER (D/M/W) MIT SCHWERPUNKT INFRASTRUKTUR

#### DAS SIND WIR

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzter Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen mit über 1.600 Mitarbeitenden gestalten wir mit Produkten aus 60 Fertigungsstandorten weltweit die Zukunft des Bauens und der Logistik, indem wir dauerhafte Verbindungen schaffen. Unsere Mission: Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit vereinen, um eine zukunftssichere Bauindustrie und Logistik zu gestalten. Wir suchen engagierte Mitarbeitende, die uns auf diesem Weg begleiten.

#### DEINE AUFGABEN

- Du entwickelst die Key Account Management Infrastruktur weiter, mit dem Ziel langfristige Geschäftsbeziehungen zu schaffen sowie weiterzuentwickeln
- Die kontinuierlichen Neukundenakquise potenzieller Key Accounts sowie der Vertrieb und die Entwicklung kundenindividueller Beton- und Mörtelsysteme liegt in Deinem Verantwortungsbereich
- Du agierst als Inputgeber für die Channelstrategie und arbeitest an der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskonzepten für Infrastrukturprojekte, insbesondere im Bereich Brücken, Tunnel und andere Bauwerke aus dem Bestand
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen nutzt Du zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie zur Anpassung der Marktbearbeitungsstrategie
- Die Kalkulation, Erstellung und Weitergabe von Angeboten an unsere Kunden durch Deine Expertise rundet Dein Aufgabengebiet ab

#### DEIN PROFIL

- Du bringst eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt Bauwesen mit, oder ein Studium im Bauingenieurwesen, Wirtschaft oder vergleichbarem Bereich
- Du hast mehrjährige Erfahrung in Vertrieb technischer Produkte, vorzugsweise im Bau- oder Infrastruktursegment und in der Betreuung von Key Accounts
- Deine MS Office sowie SAP-Kenntnisse kannst Du als fortgeschritten bezeichnen
- Das Anwenden agiler Methoden wie beispielsweise ein OKR basiertes Ziel- und Maßnahmencockpit sind Dir geläufig
- Du kannst sowohl im Team als auch selbstständig, strukturiert und analytisch arbeiten

#### WAS WIR DIR BIETEN

Als modernes Unternehmen bieten wir Dir mehr als ein faires und wettbewerbsfähiges Vergütungspaket. Bei uns kannst Du Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeiterrabatte sowie Fahrradleasing nutzen. Und auch Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung liegt uns am Herzen – regelmäßige Weiterbildungen und Trainings gehören dazu. Darüber hinaus statten wir Dich mit modernem Equipment und einem Dienstwagen zur Eigennutzung aus.

#### STARTE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Werde Teil von Sievert und trage dazu bei, die Zukunft unseres Unternehmens nachhaltig zu gestalten. Sende uns dazu Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail ([recruiting@sievert.de](mailto:recruiting@sievert.de)) oder nutze unser Online-Bewerbungsformular.

Wenn Du vorab Fragen hast, steht Dir Julian von der Osten unter der Tel.: 0170 7845656 gerne zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Dich!**