

SIEVERT SUCHT ZU SOFORT

FÜR DIE REGION SÜDDEUTSCHLAND EINEN

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) BAUCHEMIE

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzte Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen sind wir mit ca. 1.700 Mitarbeitern an rund 60 Standorten in Deutschland, Europa, Russland und China aktiv.

UNSER ANGEBOT – IHRE CHANCE

Sie suchen nicht einfach einen Job, sondern möchten etwas bewegen? Bei uns erwartet Sie ein Umfeld, das Ihre Qualifikation und Ihren Einsatz zu schätzen weiß.

ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN:

- Sie steuern Key Accounts und Großprojekte und gewinnen und betreuen Kunden in technischen und vertrieblichen Belangen
- Als erster Ansprechpartner pflegen Sie ein aktives Beziehungsmanagement zu Top- und Potenzialkunden und optimieren unser Produktportfolio für Key Accounts
- Sie verstehen sich als Bindeglied zwischen Vertrieb und Technik
- Sie sind verantwortlich für die Umsetzung unserer Vertriebsstrategie und den Verkauf unserer Produkte inkl. Angebotserstellung und Durchführung von Auftragsverhandlungen
- Neben Serviceaufgaben, wie die Erstellung von Ausführungs- und Sanierungsempfehlungen für Kunden, führen Sie auch verkaufsfördernde interne und externe Schulungen durch

WAS BIETEN SIE?

- Sie konnten bereits Berufserfahrung in einer ähnlichen Position sammeln
- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Bautechniker (m/w/d), zum Baustoffkaufmann (m/w/d) oder ein abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Ihre Leidenschaft für den Vertrieb und den Kundenkontakt geht einher mit einem souveränen Auftreten und einem hohen Maß an Verbindlichkeit, Durchsetzungsvermögen, Eigeninitiative, Zielstrebigkeit und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre Anwenderkenntnisse in den MS Office Programmen und SAP sind gut, wünschenswerterweise fortgeschritten
- Sie freuen sich auf Kundenbesuche und Sie sind im Besitz eines Führerscheins der Klasse B
- Sie überzeugen uns durch ihre aufgeschlossene Persönlichkeit

WAS WIR IHNEN BIETEN:

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als eine leistungsgerechte Vergütung. Bei uns können Sie auch Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten sowie Fahrrad- und Technik-Leasing nutzen. Zusätzlich bringen wir Sie mit regelmäßigen Weiterbildungen beruflich nach vorn. Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen bieten Freiräume und sorgen für effizientes Arbeiten in einem angenehmen Betriebsklima. Darüber hinaus statten wir Sie mit modernem Equipment, z.B. mit iPhone, Laptop und einem werbefreien Dienstwagen, aus.

STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellungen, per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung vertraulich. Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen Herr Klaus Schmidt-Falk unter Tel. 0171/3048892 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!