

SIEVERT SUCHT

FÜR DIE REGION ROSTOCK

EINEN GEBIETSLEITER (D/M/W)

DAS SIND WIR

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzter Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen mit über 1.600 Mitarbeitenden gestalten wir mit Produkten aus 60 Fertigungsstandorten weltweit die Zukunft des Bauens und der Logistik, indem wir dauerhafte Verbindungen schaffen. Unsere Mission: Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit vereinen, um eine zukunftssichere Bauindustrie und Logistik zu gestalten. Wir suchen engagierte Mitarbeitende, die uns auf diesem Weg begleiten.

DEINE AUFGABEN

- Die Führung des Verkaufsbezirks für die Produkte und Systeme unserer Produktsegmente liegt eigenverantwortlich in Deiner Hand
- Du betreust die Einführung neuer Produkte und treibst Strategieprodukte voran
- Du berätst und betreust Deine Kunden engmaschig und mit Eigeninitiative
- Die Akquise von Neukunden und die Objektbearbeitung gehören zu Deinem Tagesgeschäft
- Du erweiterst Dein Netzwerk stetig durch Vertriebsaktivitäten
- Die Kalkulation und das Erstellen von Angeboten und dessen Weitergabe an Kunden liegt in Deiner Hand

DEIN PROFIL

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, zum Beispiel eine Ausbildung zum Baustoff-/Handelskaufmann (d/m/w), eine Weiterbildung zum Bautechniker, Maurer, Maler oder Stuckateur
- Du konntest bereits mehrjährige Berufserfahrung in einer Vertriebsposition in der Baustoffbranche sammeln
- Deine MS-Office Kenntnisse kannst Du als fortgeschritten bezeichnen
- Du besitzt eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Deine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeitest Du selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Deiner aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugst Du uns als Vertriebstalent

WAS WIR DIR BIETEN

Als modernes Unternehmen bieten wir Dir mehr als ein faires und wettbewerbsfähiges Vergütungspaket. Bei uns kannst Du Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeitererrabatte sowie Fahrradleasing nutzen. Und auch Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung liegt uns am Herzen – regelmäßige Weiterbildungen und Trainings gehören dazu. Darüber hinaus statten wir Dich mit modernem Equipment und einem Dienstwagen zur Eigennutzung aus.

STARTE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Werde Teil von Sievert und trage dazu bei, die Zukunft unseres Unternehmens nachhaltig zu gestalten. Sende uns dazu Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail (recruiting@sievert.de) oder nutze unser Online-Bewerbungsformular.

Wenn Du vorab Fragen hast, steht Dir unser regionaler Vertriebsleiter Bastian Heisler unter Tel.: +49 170 8527785 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Dich!