

## SIEVERT SUCHT AB SOFORT

FÜR DIE REGION Lahn-Dill-Kreis, Gießen, Wetterau,  
Hochtaunus

## EINEN GEBIETSLEITER (D/M/W)

### DAS SIND WIR

Wir sind ein internationaler Anbieter für nachhaltige System-Baustoffe in Premiumqualität und intelligent vernetzter Logistik aus einer Hand. Als mittelständisches Familienunternehmen mit über 1.600 Mitarbeitenden gestalten wir mit Produkten aus 60 Fertigungsstandorten weltweit die Zukunft des Bauens und der Logistik, indem wir dauerhafte Verbindungen schaffen. Unsere Mission: Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit vereinen, um eine zukunftssichere Bauindustrie und Logistik zu gestalten. Wir suchen engagierte Mitarbeitende, die uns auf diesem Weg begleiten.

### IHRE AUFGABEN

- Die Führung Ihres Verkaufsbezirks für die Produkte und Systeme unserer Produktsegmente liegt eigenverantwortlich in Ihrer Hand
- Sie betreuen die Einführung neuer Produkte und treiben Strategieprodukte voran
- Sie beraten und betreuen Ihre Kunden engmaschig und mit Eigeninitiative
- Die Akquise von Neukunden und die Objektbearbeitung gehören zu Ihrem Tagesgeschäft
- Sie erweitern Ihr Netzwerk stetig durch Vertriebsaktivitäten
- Die Kalkulation und das Erstellen von Angeboten und dessen Weitergabe an Kunden liegt in Ihrer Hand

### IHR PROFIL

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung zum Baustoffkaufmann (d/m/w), eine Weiterbildung zum Bautechniker, Maurer, Maler oder Stuckateurmeister
- Sie konnten bereits Berufserfahrung in einer Vertriebsposition in der Baustoffbranche sammeln
- Ihre MS-Office Kenntnisse können Sie als fortgeschritten bezeichnen
- Sie besitzen eine hohe Leistungsbereitschaft und einen absoluten Willen zum Erfolg
- Ihre ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit wird von einer intensiven Vertriebs- und Kundenorientierung begleitet
- Als absoluter Teamplayer arbeiten Sie selbstständig, strukturiert und analytisch
- Mit Ihrer aufgeschlossenen Persönlichkeit überzeugen Sie uns als Vertriebstalent

### WAS WIR IHNEN BIETEN

Als modernes Unternehmen bieten wir Ihnen mehr als ein faires und wettbewerbsfähiges Vergütungspaket. Bei uns können Sie Mitarbeiter-Benefits wie flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Mitarbeiterrabatte, kostenlose Parkplätze sowie Fahrradleasing nutzen. Und auch Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung liegt uns am Herzen – regelmäßige Weiterbildungen und Trainings gehören dazu.

### STARTEN SIE BERUFLICH DURCH. MIT UNS.

Werden Sie Teil von Sievert und tragen dazu bei, die Zukunft unseres Unternehmens nachhaltig zu gestalten. Senden Sie uns dazu Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail ([recruiting@sievert.de](mailto:recruiting@sievert.de)) oder nutze unser Online-Bewerbungsformular. Wenn Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen unser Verkaufsleiter Daniel Englert unter Tel.: +49 160 7482044 gerne zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Sie!**